

donne les indices de la production par personne occupée, la production par heure-homme et le coût unitaire de main-d'œuvre des industries commerciales et de leurs principales composantes.

Taux de croissance. Entre 1961 et 1975, la production par personne occupée dans les industries commerciales a augmenté en moyenne de 3.2% par an. La production par heure-homme s'est accrue à un rythme plus rapide, soit 3.9% par an, en raison de la diminution de la durée de la semaine moyenne de travail (tableau 21.14). Depuis 1961, on peut observer un fléchissement du taux d'augmentation de la productivité. La production par heure-homme s'est accrue à un taux annuel moyen de 4.5% pour la période 1961-66, de 4.4% pour la période 1966-71 et de 1.8% pour la période 1971-75.

Au chapitre de l'accroissement de la productivité, les industries commerciales de services se sont encore situées loin derrière les industries commerciales de biens. Entre 1961 et 1975, le taux annuel moyen d'accroissement de la production par heure-homme était de 3.0% dans le secteur des services et de 4.8% dans le secteur des biens. Dans les industries manufacturières, entre 1961 et 1975, la production par heure-homme s'est accrue de 4.0% par an. Le coût unitaire de main-d'œuvre dans les industries commerciales de services a augmenté en moyenne de 1.0% par an entre 1961 et 1966, de 3.6% entre 1966 et 1971 et de 10.0% entre 1971 et 1975.

21.3 Indices des prix

Les indices des prix cités ici sont classés en indices des prix des biens et services payés par les consommateurs au détail, en indices des prix de l'industrie et des produits à des niveaux autres que celui du détail, en indices des prix d'achat de certains biens d'équipement, en indices des prix des entrées dans l'agriculture et en indices des prix des valeurs mobilières.

21.3.1 Indices des prix de détail

Cette section décrit les indices des prix actuellement disponibles pour les marchandises achetées au détail par les consommateurs.

Indice des prix à la consommation. L'indice des prix à la consommation mesure, de mois en mois, la variation des prix au détail des biens et services achetés par un groupe représentatif de la population urbaine du Canada vivant dans des agglomérations de plus de 30,000 habitants. Depuis avril 1973, l'indice est établi d'après la structure des dépenses effectuées en 1967 par des familles de deux à six personnes ayant des revenus annuels se situant entre \$4,000 et \$12,000. Il s'agit d'un indice pondéré à partir d'une base qui mesure l'effet de la variation des prix sur le coût d'achat d'un panier constant d'environ 300 articles. En août 1975, on a commencé à calculer l'indice à partir d'une nouvelle période de référence, soit 1971 = 100, sans modifier le schéma de pondération de 1967.

Le mouvement de l'indice des prix à la consommation (IPC) jusqu'à la fin de 1974 est décrit dans les éditions précédentes de l'*Annuaire du Canada*. Entre 1974 et 1975, l'IPC, mesuré en calculant le taux de variation entre les deux indices moyens annuels, a augmenté de 10.8%, augmentation très semblable à celle enregistrée entre 1973 et 1974 (10.9%). Entre 1975 et 1976 cependant, l'indice a progressé de 7.5%, traduisant la hausse modérée des prix de 1976, comparative-ment à celle enregistrée entre 1974 et 1975. Ces chiffres permettent de conclure que le pouvoir d'achat d'un dollar de 1971 a diminué, passant d'une moyenne de 80 cents en 1974 à 72 cents en 1975, puis à 67 cents en 1976.

Les sept principaux éléments de l'indice ont progressé entre décembre 1974 et décembre 1975. L'alimentation a enregistré une hausse de 12.9% et a représenté environ 27% de l'augmentation de l'indice d'ensemble; suivait le logement avec une inflation de 9.9% (36% de l'augmentation). Enfin, la